ProcuOS

Sus proveedores compiten. Usted compra mejor.

Pida cotizaciones, compare sin Excel y deje que sus proveedores compitan en directo por cada compra.

Todo el ciclo de compras en una sola plataforma

Distribución y retail



EL DÍA A DÍA DE COMPRAS

¿Le suena alguna de estas situaciones?

01

Cada tienda compra por su cuenta

Los mismos servicios, con proveedores y precios distintos en cada sede.

02

Servicios que nadie compara

Mantenimiento, limpieza o transporte renovados año tras año sin pedir ofertas.

03

Contratos que se renuevan solos

Alquileres y servicios que se prorrogan sin revisar las condiciones.

ProcuOS lo ordena en una sola plataforma.

Es modular: se empieza por lo que más tiempo quita y se amplía cuando usted quiera.

Sus proveedores compiten. Usted fija las reglas.

Una subasta inversa es una negociación en directo: los proveedores ven su posición y mejoran su oferta para ganar la compra.

Proveedores aptos

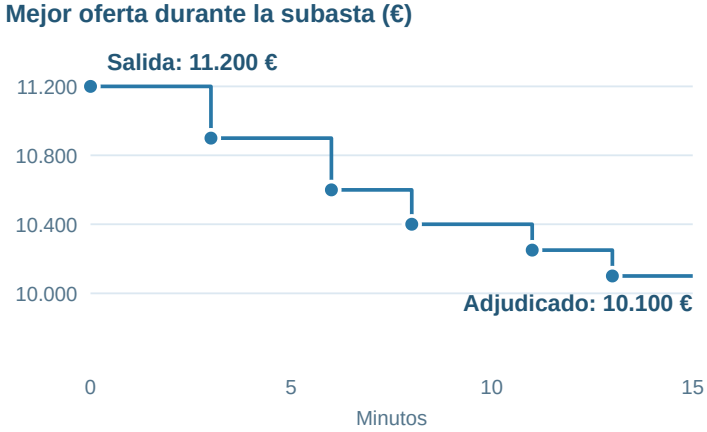
Requisitos y condiciones definidos antes de pujar.

Usted pone las reglas

La compra, el precio de salida y los criterios.

Se adjudica sola

Al cerrar gana la mejor oferta, con registro de todas las pujas.



Ejemplo: cinco pujas en quince minutos y un ahorro del 9,8 %.

Dónde ahorra una cadena de tiendas

Sobre todo en las compras que no son de producto: servicios y suministros que se repiten en todas las sedes.

Mantenimiento de tiendas
Climatización, refrigeración, electricidad.

Bolsas, empaque y consumibles
Volumen alto y especificación clara.

Transporte y reparto
Rutas y fletes con las mismas condiciones.

Limpieza y seguridad
El mismo alcance para todas las sedes.

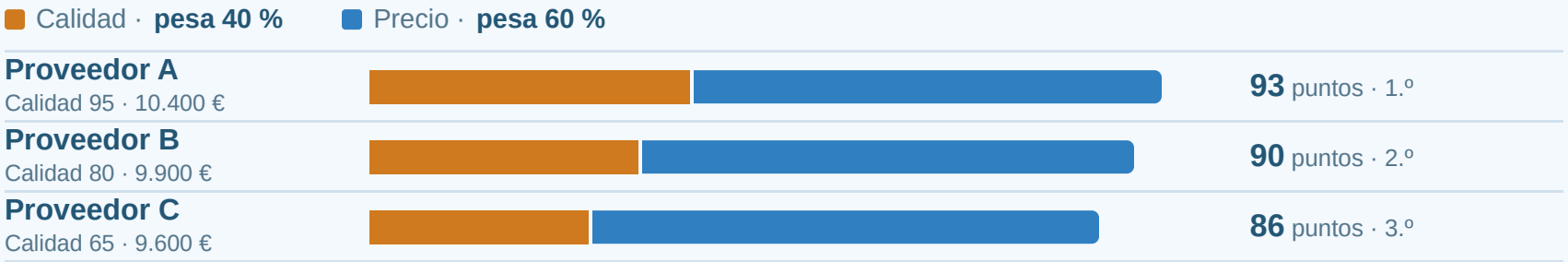
Impresión y cartelería
Campañas, rótulos y material de tienda.

Combustible y flota
Compras recurrentes, ideales para subastar.

Compra conjunta: invite a otras tiendas, filiales o incluso otras empresas a sumar volumen y negocie con más peso.

Calidades distintas, en la misma subasta

¿No quiere comprar al más barato? No hace falta. En ProcuOS todas las subastas se pueden ponderar: usted decide cuánto pesa la calidad y cuánto el precio.



Lo que ve el Proveedor B en su pantalla: **posición 2.º · oferta para ser 1.º: 9.350 €**

No gana el más barato: gana la mejor oferta.

Ejemplo con 100 puntos repartidos 40 / 60. La calidad se puntúa con cuestionarios automáticos y con la valoración de su equipo.

Todo el ciclo de compras, en una sola plataforma

Mucho más que pedir cotizaciones: ProcuOS conecta cada etapa que usted decida digitalizar.



También solicitudes internas, órdenes de compra, facturas e informes.

La subasta se utiliza cuando la categoría y las reglas de compra lo permiten.

Proveedores con los documentos al día

Un portal donde cada proveedor aporta sus datos y documentos, sin coste para él. Usted revisa y decide.

Por ejemplo: documentos fiscales, pólizas, permisos y certificados.

ProcuOS avisa antes de que un documento caduque.

Registro → Documentos → Validación → Avisos



Ofertas comparables, sin Excel

Una solicitud de cotización reúne las propuestas con el mismo alcance y ProcuOS las compara automáticamente.

Solicitud común → **Comparativo automático** → **Negociación o subasta**

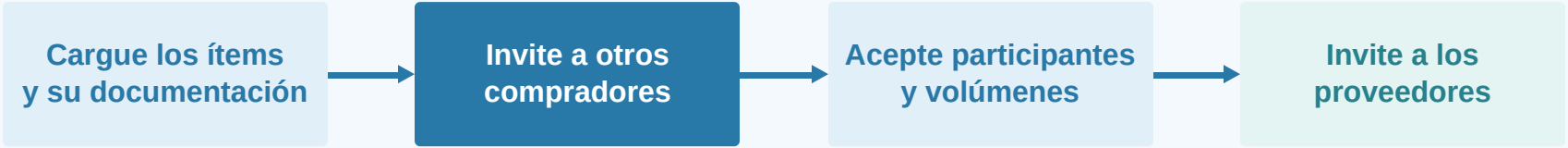


Por ejemplo: el mantenimiento de la climatización de todas las tiendas, con el mismo alcance.

Puede empezar con una cotización a seis proveedores y rematar con una subasta entre los dos o tres mejores.

Compra conjunta: opere como una central de negociación

Antes de invitar a los proveedores, otros compradores suman su volumen al suyo. Después se negocia como cualquier compra: con una solicitud de cotización o con una subasta inversa.



Quién puede sumarse

Otras tiendas, filiales o incluso otras empresas: usted decide a quién invita.

Qué aporta cada comprador

Su volumen, los proveedores que sugiere y su precio actual.

Los proveedores ofertan por el volumen total: más volumen, más peso al negociar.

Renovaciones con tiempo para decidir

Si un alquiler, un contrato de mantenimiento o un servicio de limpieza va a vencer, ProcuOS avisa con tiempo para revisar las condiciones o pedir nuevas ofertas.

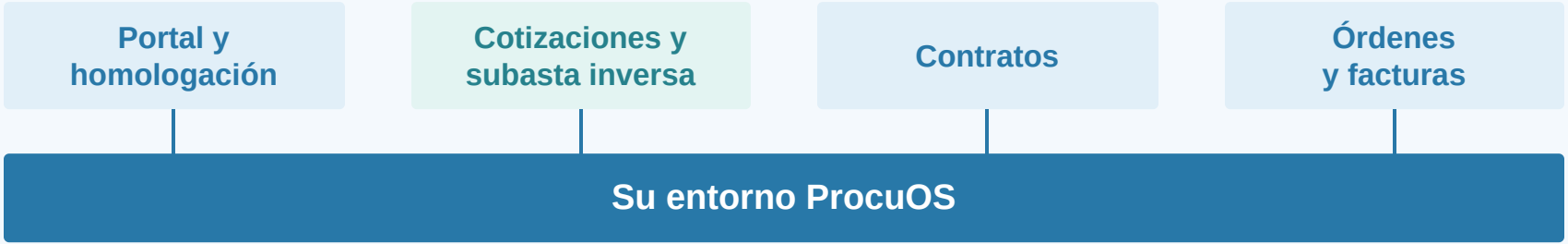
Condiciones, fechas e histórico, vinculados a cada proveedor.

Contrato → **Aviso** → Revisión



Una plataforma modular.
El alcance lo decide usted.

Puede empezar por una sola necesidad y ampliar hasta reunir todo el ciclo de compras en ProcuOS.

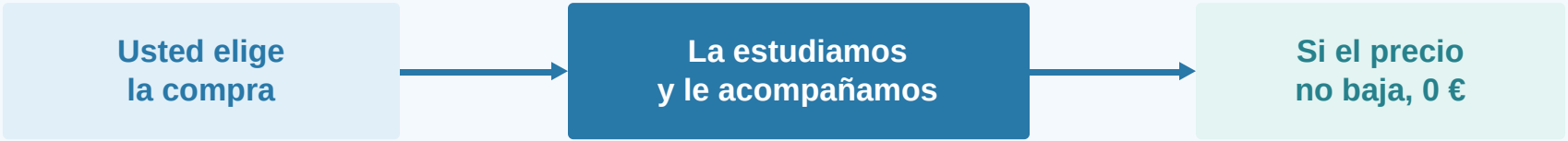


Puesta en marcha acompañada.

Integración con sus sistemas vía API, a valorar con Informática.

Empezar sin riesgo: subasta a éxito

Sin licencia ni coste inicial. Usted elige una compra, la estudiamos juntos y en 24-48 horas puede lanzarla.



Solo se paga un porcentaje del ahorro conseguido, acordado antes de empezar.

Nunca sobre el importe de la compra. Estudiamos cada compra antes de aceptarla a éxito.

+1.500 subastas inversas realizadas	**5-20 %** de ahorro habitual	**11 países** con clientes activos

ProcuOS

Véalo con una compra real de su empresa

Elija una compra habitual y le enseñamos cómo quedaría en ProcuOS. O empiece directamente con una subasta a éxito.

Ver cómo funciona, en 90 segundos

Solicitar una subasta a éxito

Para verlo en directo, responda al correo en el que recibió esta presentación.

support@procuos.com · procuos.com